



DECLARACIÓN

Declaramos para los debidos fines, que el software "escribir el nombre del software" está adecuado al convenio SENIAT.

Informamos, además, que la guía de implementación definida por Bematech fue verificada y que el software está adecuado a dicha guía.

Y en prueba de conformidad, las partes firman la presente declaración

Ciudad, día, mes y año.

Responsable por la empresa



BEMATECH SOFTWARE PARTNERS



INDICE:

Programa bematech software Partners latinoamerica.....	02
A.Productos/ puntos.....	02
B.Como hacer su registro e ingresar con sus ventas.....	03
Gerente de puntuación virtual.....	03
C.Puntuación.....	05
Programa de millas.....	05
Premio.....	05
D.El catálogo impreso Y el de la web.....	06
E.Criterios mínimos para Participación en el pbsp.....	06
F.Apoyo técnico.....	06



D.EL CATÁLOGO IMPRESO Y EL DE LA WEB.



Las empresas que hagan parte del Programa estarán en el catálogo de Members en la WEB.

E.CRITERIOS MÍNIMOS PARA PARTICIPACIÓN EN EL PBSP



- 1.Envío de documentación básica para catastro;
(Razón Social, N° de registro Oficial, Dirección Completa,...)
- 2.Que posea e-mail para comunicación directa;
- 3.Carta de conformidad del aplicativo para Automación Comercial con el convenio SENIAT, con firma reconocida. (Conforme indica el anexo).

A partir del momento en que Bematech obtiene la documentación de la empresa candidata al programa BSP, su catastro es inmediatamente colocado en el GPV, (Gerente de Puntaje Virtual) y queda a disposición para que la candidata registre sus puntos.

F.APOYO TÉCNICO



El programa BSP brinda al miembro del programa un servicio de soporte técnico especializado para el Desarrollador de Sistemas. El Miembro pasa a tener acceso directo al Fabricante, lo que le permite mayor flexibilidad para el desarrollo de los aplicativos.

Atentamente,

Wladimir Alvarez

Business Development Manager



C.PUNTUACIÓN



PUNTOS	PREMIOS
50	KIT de Marketing
100	1 x BR-310 + 1 x Customer Display
150	Gaveta de Dinero + 1 x BR-310
250	MP-20 CI
300	SB-3010
350	MP-2100 TH
500	MP-20 FI II
750	SB-3010 + MP-20 FI II

OBS:

- Los Distribuidores no tienen derecho a ese premio;
- Los puntos obtenidos en el programa son válidos por 1(un) año.

Programa de Millas

La Software House que acumule más puntos en un año ganará el viaje así como la revendedora de su canal que más haya vendido.

Premio

Viaje de ida y vuelta a Curitiba, para 2 personas, con hotel para 5 días + US\$ 1,000.00 para gastos.



PROGRAMA BEMATECH SOFTWARE PARTNERS LATINOAMERICA



Bematech Software Partners es un programa de marketing de relaciones destinado a empresas que desarrollan soluciones de software para el mercado de venta al por menor. Este programa tiene como objetivo central incentivar que las software-houses utilicen los productos BEMATECH.

BSP es un programa de puntos que van siendo sumados y, a medida que son alcanzados determinados valores, las empresas implicadas reciben una serie de beneficios. Los puntos se obtienen a través de la instalación de los productos BEMATECH agregados a su software.

El Programa cuenta con un Gerente de Puntuación Virtual, totalmente informatizado creado especialmente para estrechar la relación de las empresas con la BEMATECH y para ayudar a desarrollar un trabajo en conjunto aun más lucrativo.

Cada producto Bematech otorga distinta cantidad de puntos, conforme sigue a continuación.

A.PRODUCTOS / PUNTOS.



MP-20 FI II	12
SB-5000	10
SB-3010	10
MP-2100 TH	5
MP-20 CI	3
Customer Display	2
Gaveta de Dinero	2
Lector BR-310	1



B.COMO HACER SU REGISTRO E INGRESAR CON SUS VENTAS:



Gerente de Puntuación Virtual

- Solamente vía WEB Página exclusiva en el sitio de Bematech:
 - <http://www.bematech.com/es/default.asp>
- Hay que informar:
 - Los datos del cliente;
 - Cuáles y Cuántos productos Bematech fueron instalados;
 - El Software que fue instalado en el cliente final.
- Los puntos serán acumulados automáticamente;
- Será posible chequear el total de puntos disponibles para uso, tras el registro de cada punto;
- Incluso la software-house que comercializa solamente el software, trabajando con hardware en conjunto con otras empresas, podrá hacer el registro de los números de equipos BEMATECH que fueron instalados con las copias del software instalado;
- BEMATECH confiará 100% en todas las informaciones registradas por los Partners en el GPV, y apenas realizará una auditoria en el momento de la entrega de un premio.

Las informaciones sobre los productos instalados deben ser comunicadas a través de nuestro sitio en la INTERNET. La responsabilidad sobre las informaciones es de la software-house y de sus revendedoras.

Cada PARTNER poseerá su catastro previo en el banco de datos, lo que permitirá que registre sus informaciones.

Cada PARTNER tendrá acceso en BEMATECH al total de puntos ya utilizados, además del total de puntos disponibles para el uso en el programa de premios. Apenas el PARTNER tendrá libre acceso para acompañar los valores de su puntuación.

Cuando las software-houses venden sus productos vía canal de revendedoras, estas empresas también recibirán los beneficios alcanzados por las revendedoras, bajo el siguiente criterio:

El total de puntos sumados por las revendedoras que comercializan el software, un 30% será computado para la empresa de desarrollo y un 70% para la revendedora.

En estos casos, la software-house tendrá el beneficio relativo a la suma de los resultados de su canal de ventas.

Para que esto ocurra de forma automática, es necesario que la software-house informe a Bematech cuáles son sus revendedoras y dónde se ubican, para que las informaciones estén en el banco de datos.

Para que no haya dudas en el catálogo del Software Partner Impreso y en el de la WEB, serán divulgados sólo los Desarrolladores de Sistemas, no las revendedoras de su canal de venta.

Las revendedoras que harán parte del programa serán tan sólo aquellas que hayan sido indicadas por el Partner como revendedoras integrantes de su canal de venta.

Las revendedoras que no consten en la lista de revendedoras de ningún Partner no harán parte del programa y tampoco tendrán el derecho de registrar sus puntos o recibir premios.

A continuación, vamos a ver los detalles de los premios destinados a los Desarrolladores de sistemas y a las revendedoras.